

Estudios  
de  
Desarrollo

# Evaluando las capacidades de innovación de El Salvador

**OMPI**

# Evaluando las capacidades de innovación de El Salvador

## Resumen Ejecutivo

El estudio mapea las capacidades de innovación de El Salvador en 626 campos diferentes, evaluando el ecosistema nacional para fortalecer su desarrollo y promover la colaboración entre actores clave. Los hallazgos principales de este reporte son:

- **Diversidad de capacidades:** El Salvador domina el 4% de los campos de innovación mapeados, equiparándose a Tanzania y Macedonia del Norte. Sus competencias se centran en campos productivos, con similitudes a otros países centroamericanos y caribeños.
- **Complejidad de capacidades:** el ecosistema innovador salvadoreño se concentra en sectores de baja complejidad (alimentos y animales vivos), áreas comúnmente dominadas a nivel mundial, de menor remuneración y que requieren menos conocimientos complementarios.
- **Oportunidades de desarrollo:** para garantizar un crecimiento sostenible se requiere apostar por adquirir nuevas habilidades que fortalezcan los conocimientos complementarios. Las principales oportunidades se identifican en los ámbitos científico y productivo, con posibilidades de colaboración regional, especialmente con Guatemala y Costa Rica.
- **Potencial sin explotar:** el ecosistema muestra un potencial tecnológico moderado que podría generar más de 600 patentes anuales según el análisis de exportaciones, que también sugiere potencial científico por desarrollar.

## Evaluando las capacidades de innovación de El Salvador

Este estudio sobre las capacidades de innovación de El Salvador mapea capacidades en 626 campos diferentes de innovación y evalúa los conocimientos del país para ofrecer asesoramiento estratégico que fortalezca su ecosistema de innovación y fomente la colaboración entre los actores de este. Es un insumo para el proyecto 26/4 del Comité de Desarrollo de la Propiedad Intelectual (CDIP): “Sistematización de datos estadísticos y el diseño y puesta en marcha de una metodología para la elaboración de estudios de incidencia sobre la utilización del sistema de propiedad intelectual”.

Las principales conclusiones del estudio son:

1. **Diversidad de capacidades.** El Salvador domina el 4% de todos los campos de innovación mapeados, a la par de países como Tanzania y Macedonia del Norte. La mayor parte de sus capacidades provienen de campos relacionados a la producción. Estas capacidades son similares a las que se encuentran en otros países de Centroamérica (Guatemala, Costa Rica) y del Caribe (República Dominicana).
2. **Complejidad de capacidades.** El ecosistema de innovación salvadoreño cuenta con capacidades de innovación casi exclusivamente en campos que se ubican en el extremo inferior del espectro de complejidad (alimentos y animales vivos). Esto significa que las capacidades del país se concentran en actividades que son comunes al mundo, son menos remuneradas, y tienden a requerir menos conocimientos complementarios para ser dominadas.
3. **Oportunidades.** La necesidad de adoptar nuevas habilidades es alta, ya que las capacidades de El Salvador requieren contar con conocimientos complementarios para un avance sostenible. La mayoría de estas oportunidades se encuentran en el ámbito científico y productivo, y algunas de ellas pueden encontrarse en la región, especialmente en Guatemala y Costa Rica.
4. **Potencial.** Existe un potencial tecnológico moderado por explotar. Basándonos únicamente en las exportaciones del ecosistema, el país podría generar más de 600 patentes anuales. Las exportaciones también apuntan a que hay potencial científico por explotar.

### Contexto del estudio

La asistencia técnica proporcionada por la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI) facilita la alineación de estos análisis con las mejores prácticas internacionales, permitiendo a las oficinas nacionales adoptar políticas de PI eficaces, sostenibles y orientadas

a apoyar tanto a los inventores como a las empresas locales.

El análisis de este estudio es uno de los resultados del proyecto del Comité de Desarrollo de la Propiedad Intelectual sobre la “Sistematización de datos estadísticos y el diseño y puesta en marcha de una metodología para la elaboración de estudios de incidencia sobre la utilización del sistema de propiedad intelectual” (CDIP/26/4). Además, este documento fue compartido con los representantes del gobierno, quienes lo revisaron y ofrecieron comentarios durante su elaboración.

## Capacidades de innovación salvadoreñas

Los ecosistemas de innovación prosperan al fomentar interacciones sólidas entre sus partes interesadas científicas, tecnológicas y productivas. Las capacidades de innovación representan la **habilidad de un ecosistema para generar outputs (productos, ideas, inventos) competitivos en un campo determinado del proceso de innovación**. En este estudio se mapean 626 capacidades de innovación procedentes de 11, 13 y 15 dominios científicos, tecnológicos y de producción, respectivamente. Estas capacidades se adjudican a más de 150 Estados miembros de la OMPI.

El Informe mundial sobre la PI 2024 muestra que los outputs de la innovación están altamente concentrados en unos pocos países. En los últimos 20 años, sólo ocho países representaron el 50% de las exportaciones, el 60% de las publicaciones científicas y el 80% de las patentes internacionales.

**El país centroamericano representa el 0,03% del PIB mundial y el 0,08% de la población mundial. Sin embargo, contribuye apenas el 0,003% de las exportaciones globales, el 0,002% de los artículos científicos en revistas científicas de referato internacionales y el 0,002% de las solicitudes de patentes internacionales.** Las bajas contribuciones en las tres dimensiones significan que El Salvador es un actor global significativo en solo dos campos de innovación; a saber, la producción de **harinas y cereales**, y **gases de petróleo**.

Sin embargo, **en términos relativos, el país se ha especializado en otros 24 campos**, lo que significa que su producción en esos campos es alta en relación con lo que produce el resto del mundo. Este es el caso de, por ejemplo: **artículos de vestir** (21 veces la participación promedio del mundo), **miel** (×17), **bebidas no alcohólicas** (×12), **papel** (×9,1), **café** (×7,5), **azúcar** (×7,1), **frutas** (×2,6), **jabón** (×2,6), **alambres de hierro** (×2,8), **barras de acero** (×1,6), **servicios de construcción** (×2,0), **servicios de transporte** (×1,7), y **servicios manufactureros** (×15).

Como resultado, El Salvador ha dominado 26 de 626 capacidades de innovación

(Figura 1 y Figura 2). La mayoría de ellas son capacidades de producción. Esta tendencia también se refleja en la contribución global de la región a los outputs de innovación (publicaciones, patentes y exportaciones), donde la participación mundial de El Salvador en producción es alrededor de 190 veces mayor que la de la tecnología. ¿Cómo pueden estas capacidades ayudar a los tomadores de decisiones? Identificar el conocimiento de las regiones es el primer paso para evaluar su posición en la red global de innovación. Esta información es crucial para encontrar caminos estratégicos que liberen su potencial innovador.

*El Salvador cuenta con 26 capacidades de innovación.*

**Figura 1 – Outputs de innovación de El Salvador en tres dimensiones de innovación, 2017-2020.**

Dimension	Outputs	Unit	Rank	Share (%)	Trend
Production	33	Billion USD in exports	87	0.003	
Science	354	Scientific publications	138	0.002	
Technology	161	International patents	101	0.002	

**Figura 2 – Capacidades de innovación de El Salvador en 3 dimensiones de innovación, 39 dominios y 626 campos.**



## ¿Quién comparte capacidades con El Salvador?

A medida que los países se diversifican, en general, sus capacidades se vuelven menos comunes en otros países. Esto se refleja en la Figura 3. Alemania, por ejemplo, está especializada en más de 500 capacidades y, en promedio, menos de otros 22 países pueden competir en estas capacidades. Por otro lado, Afganistán está especializado en solo dos capacidades ([frutas y nueces](#), y [especias](#)), que son muy comunes, ya que alrededor de 40 países también están especializados en ellas. La Figura 3 muestra que **las capacidades de innovación de El Salvador también son bastante comunes, ya que, en promedio, se encuentran en 36 países.**

Estos 36 países no son siempre los mismos. **Los países que presentan capacidades más similares se encuentran en la región de Centroamérica y el Caribe**, liderados por Guatemala (proximidad<sup>1</sup> de 0,50), Costa Rica (0,38), República Dominicana (0,35) y Honduras (0,23). Además, el país presenta similitudes en capacidades con Líbano (0,34), Albania (0,23), Macedonia del Norte (0,23), Tanzania (0,22) y Sri Lanka (0,22).

La Figura 4 muestra que **las capacidades de El Salvador también difieren en términos de su generalidad (ubicuidad), desde las más comunes ([preparaciones de cereales](#)), presentes en otros 54 países, hasta [prendas de vestir para hombres \(de punto o crochet\)](#), presentes en solo 16.** Además, casi todas las capacidades están presentes en países que están más diversificados que El Salvador. Los [productos laminados planos de acero aleado](#), por ejemplo, son una capacidad productiva que tiende a aparecer en países que tienen otras 275 capacidades, mientras que los [servicios de manufactura](#) (30) pueden aparecer en países que están menos diversificados. Pero ¿es deseable desarrollar más estas capacidades poco comunes? Por ejemplo, una capacidad de innovación puede ser escasa porque la demanda es baja y, por lo tanto, los incentivos para desarrollarla son bajos. Del mismo modo, puede haber capacidades generalizadas, cuyas recompensas sean lo suficientemente altas como para motivar su desarrollo en un ecosistema, incluso a un alto costo. Los indicadores de complejidad apuntan a resolver este problema.

---

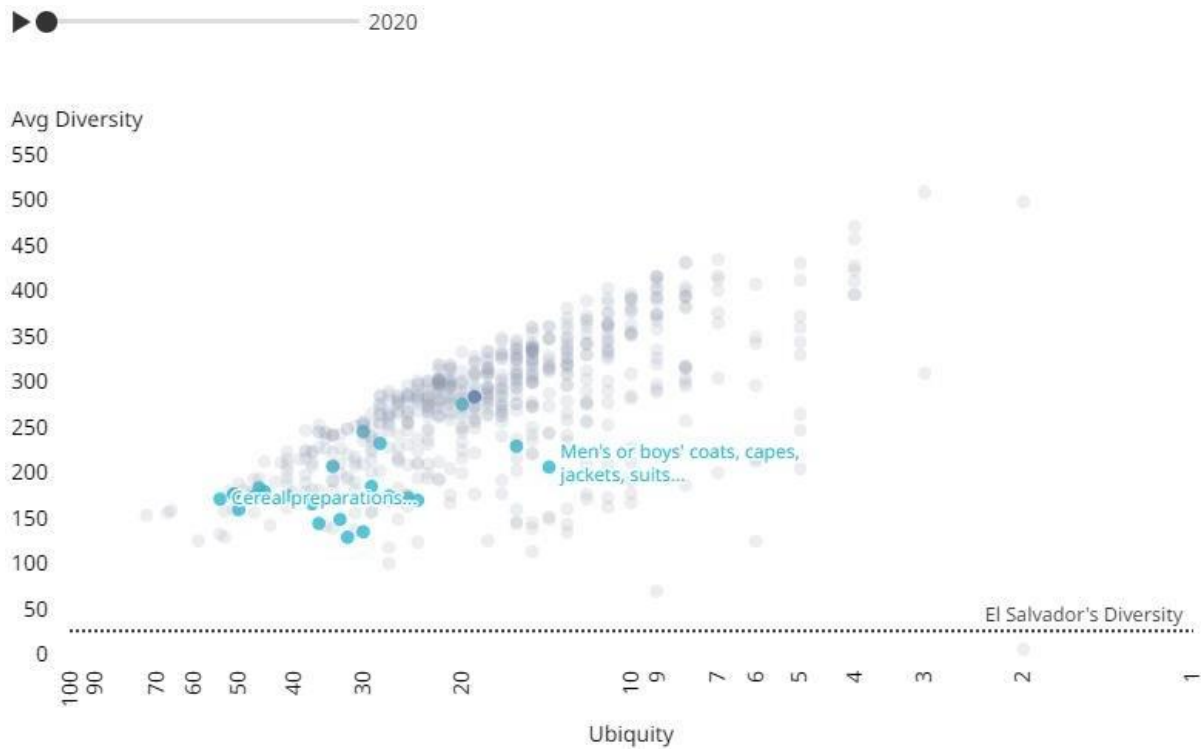
<sup>1</sup> Para más información acerca de este concepto, ver sección Definiciones al final de este documento.

Las capacidades salvadoreñas se encuentran, en promedio, en otros 36 países.

**Figura 3 – Diversidad de capacidades de los ecosistemas de innovación y ubicuidad promedio de capacidades. <sup>2</sup>**



**Figura 4 – Ubicuidad de la capacidad y diversidad promedio de los ecosistemas de innovación que la poseen**



<sup>2</sup> Para más información acerca de este concepto, ver sección Definiciones al final de este documento.

## ¿Cuán valiosas son las capacidades de El Salvador?

Los indicadores de complejidad de la innovación reflejan la cantidad y la sofisticación de los conocimientos técnicos necesarios para generar un output en cada campo. Se calculan en función de cuántos otros países pueden generar resultados en ese campo y de la complejidad de esos ecosistemas.

Las economías que alcanzan **estructuras de producción tecnológicamente complejas suelen tener un mayor rendimiento económico**. Sin embargo, alcanzar estas capacidades altamente remuneradas no es una tarea sencilla. Los campos más complejos a menudo requieren el aporte de conocimientos complementarios para ser sostenibles en el tiempo.

La Figura 5 muestra la distribución de la complejidad de todas las capacidades de innovación, comparando la República de Corea con El Salvador. La República de Corea muestra un amplio conjunto de capacidades que abarca la mayoría de los dominios, incluidos los más complejos. Está especializada en todos los campos relacionados con [semiconductores](#), [TIC](#) y [tecnologías audiovisuales](#).

En cambio, **las capacidades actuales de El Salvador se encuentran en el extremo inferior del espectro de complejidad**. Esto significa que la mayor parte del conocimiento técnico que se encuentra actualmente en la región está muy extendido y tiende a requerir menos conocimientos técnicos complementarios para mantenerse. Algunas menciones notables de las habilidades más complejas del país son las [máquinas para salvar vidas](#) (puesto 265 de 626), los [artículos de papel](#) (puesto 454) y los [cables de hierro](#) (puesto 460).

La complejidad de la innovación ayuda a establecer un parámetro de referencia para las capacidades actuales de un ecosistema. Sin embargo, estas no son inamovibles: **cuando los ecosistemas ganan o pierden capacidades, sus niveles de complejidad cambian**. ¿Cómo pueden los actores de los ecosistemas elegir qué capacidades desarrollar? Analizar las capacidades del ecosistema puede indicar cuáles son las habilidades faltantes más relacionadas (y por ende menos riesgosas) a sus conocimientos actuales. Además, la complejidad de estos posibles objetivos puede ayudar a medir las recompensas potenciales de estas decisiones.

*Las capacidades de innovación de El Salvador son mayormente de producción*

Figura 5 – Capacidades de innovación clasificadas por complejidad, agrupadas por dominios  
Comparación entre El Salvador y la República de Corea.



## ¿Cuáles son las oportunidades de El Salvador?

El principio de afinidad establece que las economías tienden a diversificarse de manera incremental, incursionando en actividades que requieren habilidades similares a las que poseen actualmente. En consecuencia, **las oportunidades salvadoreñas para aumentar la complejidad se encuentran principalmente en los dominios científicos y de producción.**

¿Por qué la **tecnología combinatoria** no es una oportunidad? Las ventanas de oportunidad para dar el salto a conocimientos no relacionados suelen ser demasiado estrechas y arriesgadas. Esto se debe a que los ecosistemas suelen perder aquellas capacidades que están aisladas de sus habilidades relacionadas.

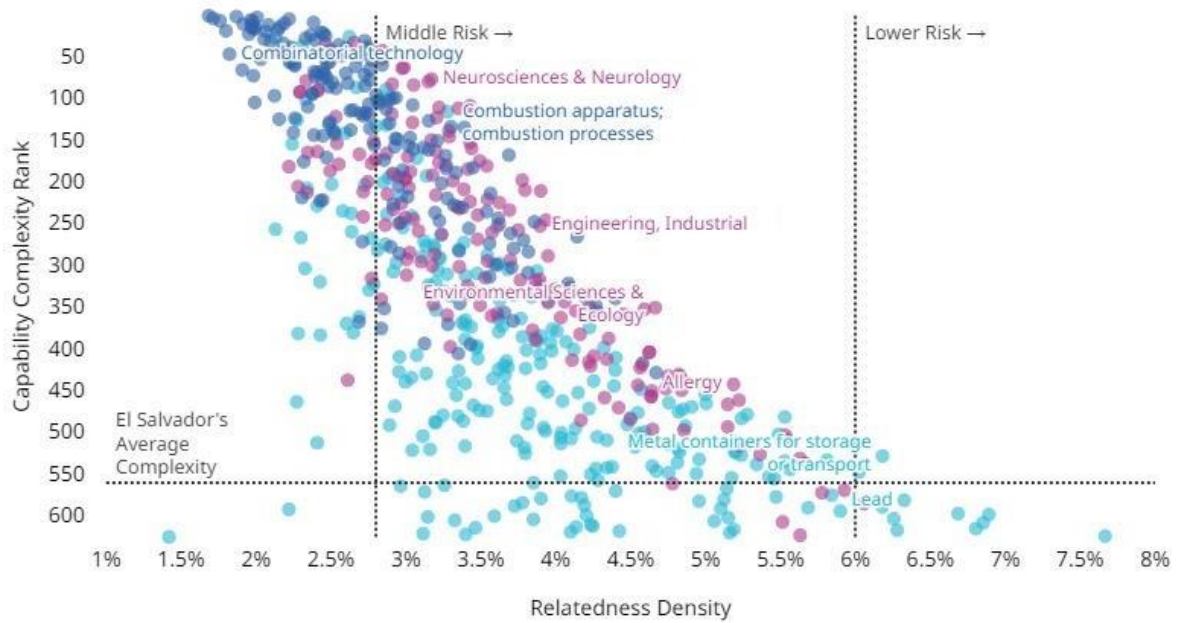
La combinación de indicadores de relación y complejidad (que se observan en la Figura 6) ayuda a ecosistemas como El Salvador a medir los riesgos y las recompensas y a decidir sus caminos de diversificación. **Una alta afinidad se relaciona con menores riesgos de adopción, mientras que una mayor complejidad apunta a mayores recompensas.** Para el país, esto significa consolidar sus capacidades actuales y buscar otras nuevas mediante la asociación con otros ecosistemas.

**La afinidad media de un país con un campo de innovación alcanzado se acerca al 45%.** Esto significa que cuando un país posee una habilidad, a menudo posee aproximadamente la mitad de su conocimiento relacionado. Sin embargo, los países logran adquirir capacidades con un amplio rango de afinidades.

**La relación promedio de El Salvador con sus capacidades actuales es de alrededor del 6%,** con un rango entre el 3% y el 7%. Este rango se encuentra muy por debajo del promedio de afinidad media que suelen las economías nacionales expresado en el párrafo anterior. Por lo tanto, todas las capacidades del país están algo aisladas de conocimientos complementarios. Por esta razón, es necesario rodearlas con capacidades complementarias para evitar su desaparición.

La mayoría de las oportunidades para aumentar la complejidad permanecen en los campos de la ciencia y la producción.

**Figura 6 – Mapeo de complejidad y relación de las capacidades no alcanzadas de El Salvador.**



La estrategia de diversificación inteligente apunta a **oportunidades para desarrollar nuevas capacidades que aumentarán la complejidad del país y donde la densidad de relaciones del país es lo suficientemente alta como para considerar que el riesgo de perseguirlas es relativamente bajo** (los países con una relación similar han logrado alcanzarla). Estas pueden identificarse en los cuadrantes superiores derechos de la Figura 6 y ejemplificarse como una lista en la Figura 7.

**La afinidad de El Salvador suele ser mayor en áreas de baja complejidad**, por lo que sus oportunidades aparecen mayormente en áreas científicas y de producción que ocupan un lugar bajo en el espectro de complejidad.

Adicionalmente, la Figura 7 muestra para cada oportunidad los países que obtuvieron dicha capacidad y tienen conjuntos de conocimientos compatibles con El Salvador. **Los socios potenciales más frecuentes son Guatemala, Costa Rica y Líbano**. Sin embargo, para algunos de estos países las capacidades podrían ser frágiles, lo que indica que podrían desaparecer en el futuro. Las mismas oportunidades se pueden encontrar en países donde la capacidad está consolidada, y este es el caso de **Ucrania, Polonia y Grecia**, entre otros.

**Figura 7 – Lista de las 10 principales oportunidades para El Salvador, ordenadas por nivel de afinidad**

Domain	Field	Rel. Density	Rank (of 626)	Best Match	Safe Match
Manufactured goods	Metal containers for storage or transport	6.18%	529	Guatemala	Greece
Manufactured goods	Veneers, plywood, particle board, and other wood, worked, n.e.s.	6.02%	548	Luxembourg	Poland
Food and live animals	Meat and edible meat offal, prepared or preserved n.e.s.	5.81%	534	Guatemala	Poland
Fundamental Biology	Anatomy & Morphology	5.67%	538	Lebanon	Poland
Applied Biology	Forestry	5.63%	532	Costa Rica	Poland
Chemicals and related products, n.e.s.	Fertilizers (exports include group 272; imports exclude group 272)	5.56%	545	Lithuania	Ukraine
Earth Sciences	Paleontology	5.54%	509	Lebanon	Poland
Technology	Logic	5.53%	504	Costa Rica	Poland
Crude materials, inedible, except fuels	Nonferrous base metal waste and scrap, n.e.s.	5.53%	482	Lebanon	Poland
Machinery and transport equipment	Equipment for distributing electricity, n.e.s.	5.53%	535	North Macedonia	Greece

## Potencial de innovación nacional

Las políticas nacionales y regionales de innovación también pueden aprovechar la proximidad entre capacidades de distintas dimensiones. De hecho, los ecosistemas están especializados en áreas muy diferentes en lo que respecta al comercio, las patentes y las publicaciones científicas. Estas conexiones, ilustradas en la Figura 8, pueden arrojar luz sobre el potencial innovador sin explotar.

Por ejemplo, con su producción científica, Canadá produce la mitad de las patentes en tecnologías [electrónicas](#) y de [TIC](#) en comparación con la media de las economías desarrolladas. En cambio, con la misma producción científica, el país norteamericano consigue alcanzar su potencial de patentes en tecnologías de [ingeniería civil](#).

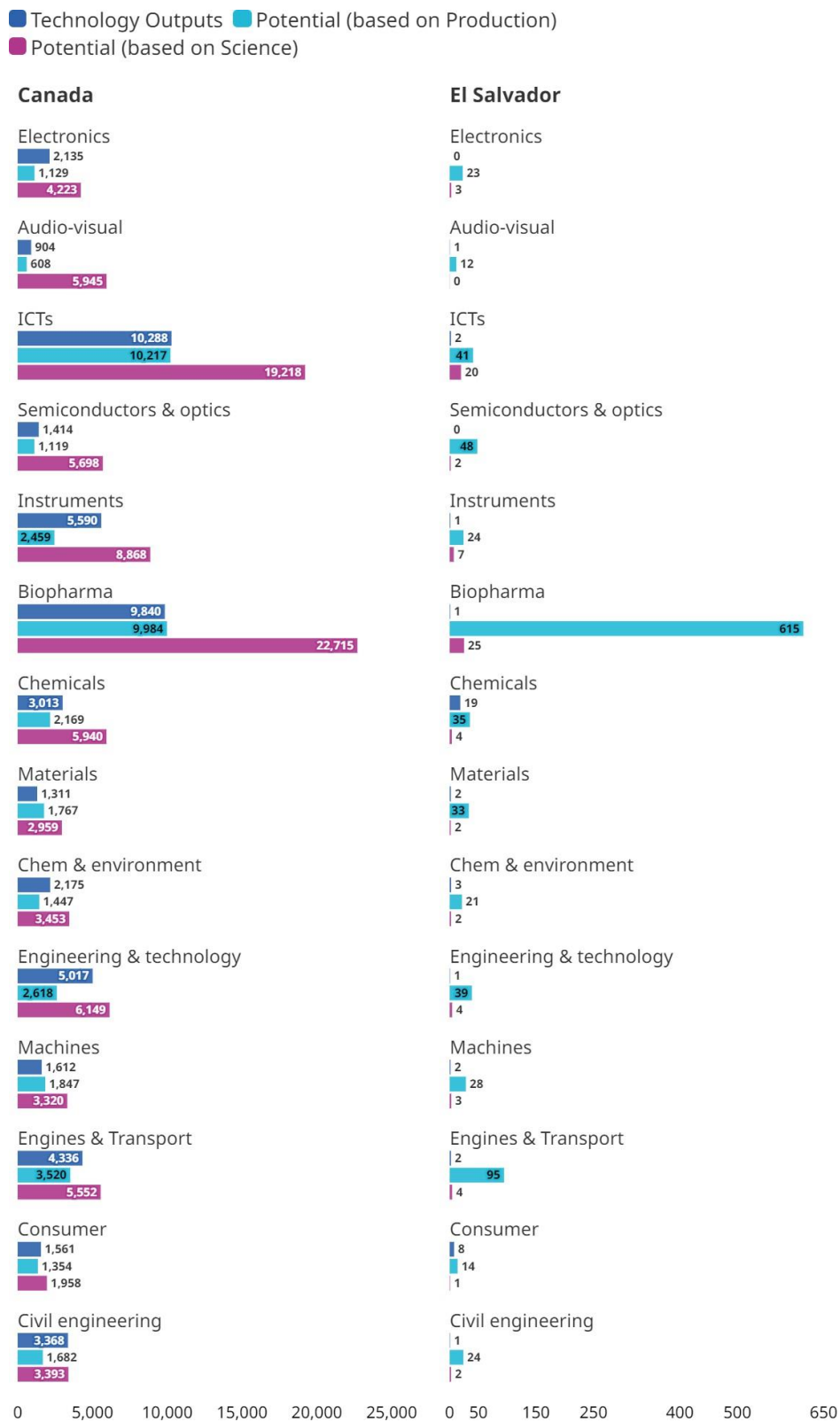
En el caso de El Salvador, el potencial tecnológico basado en la producción es alto. En la mayoría de los dominios tecnológicos, la región ha logrado menos del 10% de sus patentes potenciales. En otras palabras, **al país le está resultando difícil convertir su conocimiento productivo en tecnologías**. En [motores y transporte](#), por ejemplo, las actividades productivas del país deberían generar alrededor de 95 patentes en un ecosistema virtuoso, y en la realidad sólo aparecen 2.

Cabe destacar que **el campo tecnológico [biofarmacéutico](#) es el que tiene el mayor potencial, con alrededor de 614 patentes adicionales anuales** basadas en actividades de producción. Este diagnóstico puede indicar posibles eslabones faltantes que deberían investigarse.

Sin embargo, la actividad científica en El Salvador muestra un limitado potencial tecnológico debido principalmente al bajo número de publicaciones que provienen del país. En efecto, existe un potencial de actividad científica en base a producción que no ha sido explotado y que podría alcanzarse mejorando las conexiones entre los actores del ecosistema de innovación.

*El Salvador tiene un gran potencial sin explotar*

**Figura 8 – Producción tecnológica anual vs. potencial no explotado. Comparación entre Canadá y El Salvador**



## Conclusiones

En conclusión, el resurgimiento de las políticas industriales a nivel mundial subraya la necesidad de tomar decisiones estratégicas en los campos científico y tecnológico. Esta dirección moldea la innovación al canalizar recursos e incentivos hacia actividades industriales beneficiosas. El estudio de las capacidades de innovación de El Salvador destaca el estado actual y el potencial de crecimiento del ecosistema de innovación. El país muestra una **importante concentración en capacidades de producción, con oportunidad de aumentar la presencia en los dominios científico y tecnológico.**

El camino que debe recorrer el país para aumentar su potencial de innovación pasa por **estrategias de diversificación inteligentes**, aprovechando los campos de conocimiento relacionados para aprovechar las capacidades existentes y, al mismo tiempo, mitigar los riesgos. El potencial tecnológico sin explotar del país, en particular en lo que respecta a traducir las actividades de producción en avances tecnológicos, presenta un área crucial para el crecimiento.

## **Definiciones**

### **Datos de publicaciones científicas**

El progreso científico, la base del conocimiento humano, se refleja en las publicaciones científicas internacionales. El informe utiliza los datos sobre artículos científicos publicados en revistas académicas reconocidas internacionalmente y recopilados en la colección Web of Science, Science Citation Index Expanded (WoS SCIE), que se agrupan en 169 temas científicos distintos que sirven como campos científicos. Estos campos se agrupan en 11 dominios científicos. A los países se les asignan publicaciones científicas en función de la dirección de afiliación universitaria. Los campos de las ciencias sociales y las humanidades se excluyeron del análisis.

### **Datos de patentes internacionales**

El avance tecnológico se resume en datos de familias de patentes internacionales obtenidos mediante la combinación de las bases de datos de patentes de la OMPI y PATSTAT de la Oficina Europea de Patentes (OEP). El informe aplica la definición de familias de patentes internacionales, que tiene en cuenta las primeras solicitudes de patentes de aquellas familias de patentes que han buscado protección en un país distinto del país de origen del solicitante. Los datos de patentes se agrupan en 172 campos tecnológicos según la clasificación internacional de patentes (IPC). Las direcciones de los inventores proporcionan la información para asignar un país. Estos campos tecnológicos se agrupan en 14 dominios tecnológicos.

### **Datos de comercio internacional**

La innovación de productos puede encontrar su expresión en las exportaciones internacionales de productos y servicios. Los productos y servicios que compiten en el mercado internacional tienen asegurado un cierto grado de competitividad que puede relacionarse con una calidad innovadora. Hemos utilizado la base de datos COMTRADE de las Naciones Unidas para rastrear la trayectoria global de 274 campos de productos y servicios distintos para todos los países y años. Estos campos están agrupados en 15 dominios.

### **Capacidades de innovación**

Las capacidades de innovación son los conocimientos científicos, tecnológicos y de producción –tácitos o codificables– que existen en cada país o región. Representan, en esencia, la capacidad de un país para ofrecer resultados competitivos en un determinado campo del proceso de innovación. En muchos casos, los resultados incluyen las habilidades y los conocimientos incorporados en herramientas, procedimientos o códigos que pueden compartirse o enviarse fácilmente a todo el mundo. Sin embargo, con mucha frecuencia son tácitos, es decir, están incorporados en los individuos y no son fácilmente codificables y, por lo tanto, no son fácilmente transferibles.

### **Diversificación del país**

Esto se relaciona con el número de capacidades en las que se especializa una economía. Cuantas más capacidades de innovación hay en un país, más diversificado está ese país. Por el contrario, cuanto menos especializaciones tiene un país en capacidades de innovación, diversificado está ese país.

### **Ubicuidad y rareza de las capacidades**

Esto representa cuántas economías se especializan en cada campo científico, tecnológico y de producción. Cuantos más países se especializan en un campo determinado, más ubicua es esa capacidad. Por el contrario, cuantos menos países se especializan en un campo determinado, más rara es esa capacidad.

### **Proximidad de las capacidades**

Representa la conexión entre cualquier par de campos científicos, tecnológicos y de producción. Para cualquier par de campos, la proximidad representa la probabilidad de que un país promedio se especialice en ambos campos al mismo tiempo. Se basa en la coocurrencia estadísticamente significativa de dos capacidades en todos los países.

### **Proximidad de los países**

Representa la conexión entre cualquier par de ecosistemas de innovación. Para cualquier par de países, la proximidad representa la probabilidad de que un país comparta una capacidad al azar.

### **Complejidad de las capacidades**

Este índice refleja la cantidad y la sofisticación de los conocimientos técnicos necesarios para generar un output competitivo en cada campo (capacidad de innovación). Clasifica la diversidad y la sofisticación de los conocimientos técnicos necesarios para generar cada campo y se calcula en función de cuántos otros países pueden generar resultados en ese campo y de la complejidad de esos países. En efecto, refleja la cantidad y la sofisticación de los conocimientos técnicos necesarios para generar un output innovador.

### **Complejidad de los ecosistemas de innovación**

Este índice refleja la cantidad y sofisticación de los conocimientos técnicos de innovación incorporados en un país y clasifica a un país en función de la complejidad de sus capacidades de innovación. Los países que albergan una gran diversidad de conocimientos técnicos, en particular conocimientos técnicos especializados complejos, pueden generar una gran diversidad de resultados de innovación sofisticados. Los países de alta complejidad se especializan, en términos absolutos y/o relativos, en las capacidades de innovación más complejas.

**Afinidad**

Esta medida mide la capacidad de un país para entrar en un campo de innovación específico. Proporciona una distancia (de 0 a 1) que captura el alcance de las capacidades existentes de un país para generar resultados en este campo, y mide cuán cerca está ese campo de los resultados de innovación actuales del país. Pasar a un campo "cercano" tiene una mayor probabilidad de éxito, ya que tiene más de las capacidades relacionadas requeridas. En la práctica, las economías exitosas tienden a diversificarse de manera incremental, pasando a actividades que requieren habilidades similares a las que poseen actualmente.

**Potencial de innovación sin explotar**

Se refiere al resultado potencial de una capacidad dado el resultado actual de las capacidades relacionadas. Se calcula utilizando las conexiones de proximidad entre las capacidades científicas, tecnológicas y de producción en las economías del clúster 1 en WIPR 2024, Figura 2.6 (es decir, una selección de ecosistemas de innovación avanzada). Estas proximidades se utilizan para estimar los pesos de transformación de los resultados de las capacidades científicas a los resultados de las capacidades tecnológicas representados en WIPR 2024, Figura 2.

© OMPI, 2026

Organización Mundial de la  
Propiedad Intelectual 34, chemin  
des Colombettes, C.P. 18 CH-  
1211 Ginebra 20 Suiza



Atribución 4.0 Internacional (CC BY 4.0)

Esta obra está sujeta a una licencia de Creative Commons del tipo Atribución 4.0 Internacional.

Todo usuario puede reproducir, distribuir, adaptar, traducir y presentar en público la presente publicación, también con fines comerciales, sin necesidad de autorización expresa, a condición de que el contenido esté acompañado por la mención de la OMPI como fuente y, si procede, de que se indique claramente que se ha modificado el contenido original.

Sugerencia de cita: OMPI (2026). "Evaluando las capacidades de innovación de El Salvador", Serie Estudios de Desarrollo. Organización Mundial de la Propiedad Intelectual, Ginebra, Suiza.

Las adaptaciones/traducciones/productos derivados no deben incluir ningún emblema ni logotipo oficial, salvo que hayan sido aprobados y validados por la OMPI. Para obtener autorización póngase en contacto con nosotros mediante el [Sitio web de la OMPI](#)

En relación con las obras derivadas, debe incluirse el descargo de responsabilidad siguiente: "La Secretaría de la OMPI no asume responsabilidad alguna por la modificación o traducción del contenido original".

En los casos en los que el contenido publicado por la OMPI, como imágenes, gráficos, marcas o logotipos, sea propiedad de terceros, será responsabilidad exclusiva del usuario de dicho contenido obtener de los titulares las autorizaciones necesarias. Para consultar la presente licencia, cabe remitirse a <https://creativecommons.org/licenses/by/4.0>

Toda controversia que se derive de la presente licencia y que no pueda solucionarse amistosamente se someterá al Reglamento de Arbitraje de la Comisión de las Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (CNUDMI) que se halle en vigor. Las Partes quedarán obligadas por todo laudo arbitral emitido como consecuencia de dicho arbitraje, en tanto que decisión definitiva de dicha controversia.

Las denominaciones empleadas en esta publicación y la forma en que aparecen presentados los datos que contiene no entrañan, de parte de la OMPI, juicio alguno sobre la condición jurídica de ninguno de los países, territorios o zonas citados o de sus autoridades, ni respecto de la demarcación de sus fronteras o límites.

La publicación ha sido elaborada por la Sección de Economía de la Innovación, con la colaboración de Federico Moscatelli, Sergio Martínez y Clément Sternberger, bajo la dirección de Julio Raffo.

La presente publicación no refleja el punto de vista de los Estados miembros ni el de la Secretaría de la OMPI. Cualquier mención de empresas o productos concretos no implica en ningún caso que la OMPI los respalde o los recomiende con respecto a otros de naturaleza similar que no se mencionen.

Portada: Getty Images / wigglestick – MicrovOn